

JENSEITS DER GRENZEN

Internationale Learnings

WIEN. Michael Polzler von Re/Max Europe präsentierte den Teilnehmenden beim Imabis Connect das erfolgreiche MLS der kanadischen Immobilienbranche.

Er verdeutlichte die Wichtigkeit der Maklerkooperation anhand anschaulicher Vergleiche zwischen dem österreichischen und kanadischen Immobilienmarkt.

Zudem machte er auf die Bedeutung der Käufererfahrung aufmerksam und zeigte dem Maklerpublikum, wie viel Geschäft durch fehlende Kooperation verloren geht.

MLS: Für und Wider

Die folgende Podiumsdiskussion behandelte das Regelwerk des idealen Multiple Listing-Systems.

Gemeinsam mit Georg Spiegelfeld und Roland Schmid diskutierten Sandra Bauernfeind (EHL Immobilien Management GmbH), Samir Agha-Schantl (Schantl ITH Immobilienreuehand GmbH), Christian Leikam (aeterna Immobilien GmbH) und Reinhard Prüfert (ÖRAG Österreichische Realitäten AG). Schmid:

„Wir freuen uns sehr, dass wir unseren Gästen wieder interessante Inhalte bieten konnten. Die rege, durchaus emotionale Beteiligung des Publikums an den Diskussionen zeigt uns, dass wir auch dieses Jahr wieder ein bewegendes Branchenthema gewählt haben.“ (pj)



© Imabis

Bewegter Start der MLS-Revolution

Am 17.4. widmete sich im k47.wien ein spannender Expertentreff dem Thema „Makler-Kooperationen“.



© IMABIS (2)

Top-Experten

Samir Agha-Schantl, Sandra Bauernfeind, Christian Leikam, Reinhard Prüfert, Georg Spiegelfeld, Roland Schmid und Moderator Heimo Rollett (v.l.).

••• Von Paul Christian Jezek

WIEN. Die Imabis GmbH freut sich über ein volles Haus bei der aktuellen Auflage der Imabis Connect. Dieses Jahr widmete sich die Fachveranstaltung für Makler dem spannenden Thema Multiple Listing System (MLS).

Unter dem Titel „#MLSrevolution – wie das MLS in Österreich Einzug hält“ thematisierten Experten die verschiedenen Aspekte von Maklerkooperationen.

Zahlreiche Immobilienprofis und Entscheidungsträger folgten der Einladung des Data-Mining-Experten Roland Schmid (Imabis GmbH) und tauschten sich über die unterschiedlichen Standpunkte zu diesem vielseitigen Thema aus.

Kooperation „Made in Austria“

„Kooperation ist der Schlüssel einer erfolgreichen Maklerzukunft“, versichert Schmid. „Die MLS-Revolution ist deshalb unausweichlich und wird Vor-

aussetzung für ein nachhaltiges Bestehen des Berufsbilds sein.“

Chief Innovation Officer Andreas Millionig (Roland Schmid Group) gab eine umfassende Übersicht über Kooperationen, deren wesentliche Voraussetzungen und die jeweiligen Ausprägungen im digitalen Zeitalter. Dabei machte er die Teilnehmer darauf aufmerksam, wie neue Technologien (z.B. Blockchain) die Art der Maklerarbeit

und -kooperation in Zukunft verändern können.

Im Anschluss daran erläuterte Georg Spiegelfeld (Immobilienring IR) die MLS-Unternehmungen der Kooperation Wirtschaftskammer, Österreichischer Verband der Immobilienwirtschaft ÖVI und Immobilienring IR, die Voraussetzungen für die Teilnahme, das Regelwerk und die geplante Bewerbung der B2B-Plattform.



M. Polzler, Andreas Millionig, H. Rollett, Roland Schmid, Georg Spiegelfeld (v.l.).