



© medianet/Joel Haider (3)

Arbeiten mit und im System

Selbstständig sein mit Sicherheitsnetz? Ja, bitte. Über Franchising und seine Vorzüge diskutierte der **medianet** Round Table.

••• Von Helga Krémer

Beim Franchising stellt ein Konzessionsgeber (Franchise-Geber) einem Konzessionsnehmer (Franchise-Nehmer) die (regionale) Nutzung eines gelabelten Geschäftskonzepts gegen Entgelt zur Verfügung, weiß Wikipedia.

Besser weiß es naturgemäß jemand, der entweder damit arbeitet oder der beide Seiten vertritt. Am besten wissen es hier junge Systeme wie Soluto; Systeme mit Erfahrung wie Das Futterhaus oder Unimarkt; und natürlich der Österreichische Franchise-Verband. „Auch wenn es so in Wikipedia steht, die Formulierung ist eigentlich irreführend, denn es wird nicht die Konzessions-

Franchising

Selbstständig sein – mit einer etablierten sowie geschützten Marke auftreten wie ein Großkonzern mit Unterstützung durch den Franchise-Geber.