

BANK AUSTRIA*Internationale Awards erhalten*

WIEN. Die UniCredit Bank Austria wurde im Rahmen der „World's Best Foreign Exchange Awards 2019“ vom US-Wirtschaftsmagazin *Global Finance* als „Best Foreign Exchange Provider 2019“ in Österreich ausgezeichnet. Im internationalen Ranking ging die UniCredit Bank Austria erneut als Sieger in Österreich hervor. UniCredit wurde in Italien ebenfalls zum „Best Foreign Exchange Provider“ gewählt.

Die UniCredit Bank Austria hat in der Schweiz als Vorzeigearbeitsplatz in Sachen Integration von Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern mit Behinderung den international renommierten „Disability Matters Award 2018“ überreicht bekommen. Im Februar wurde sie mit dem von der Essl Foundation gestifteten Zero Project Award für barrierefreie und innovative digitale Bankservices ausgezeichnet.

SWISS LIFE SELECT*Kooperation mit Infina*

WIEN. Durch eine Technologiepartnerschaft mit Infina, Österreichs größtem unabhängigen Wohnbau-Finanz-Experten, können ab 2019 Kunden von Swiss Life Select Österreich auf die Angebote von über 100 Banken und Bausparkassen zurückgreifen. „Die Kooperation mit Infina ist für unsere Kunden die Abkürzung des Weges zur Finanzierung ihres Wohntraums – gewährleistet durch eine schnelle und professionelle Antragstellung“, sagt CEO Swiss Life Select Österreich, Christoph Obererlacher.



© Panthermedia.net/Vadimphoto1@gmail.com

Betriebsverkauf: Von 100 potenziellen Käufern bleiben zwei bis drei übrig; Verkaufsprozess dauert bis neun Monate.

Sperrstund' is!

Bis 2024 werden rund 40.000 kleine und mittlere Betriebe, jedes vierte KMU, auf der Suche nach neuen Eigentümern sein.

••• Von Reinhard Krémer

WIEN. Der österreichische Transaktionsmarkt war im vergangenen Jahr auf Rekordkurs. 2017 wurden 345 Unternehmen mit einem Gesamtvolumen von 14,7 Mrd. € verkauft – ein sattes Plus von 37% zum Jahr 2016.

Der Verkauf eines Unternehmens ist im Normalfall allerdings keine Entscheidung, die aus einer Laune heraus getroffen wird. Schließlich wurden

viel Energie und Zeit in die eigene Firma investiert – für viele ein Lebenswerk.

Lebenswerk richtig verkaufen

„Es ist normal, dass man sich im Vorfeld Fragen stellt wie: Soll ich überhaupt verkaufen? Wann ist der richtige Zeitpunkt? Wer hilft mir beim Verkauf?“, sagt M&A-Experte und Beacon Invest-Geschäftsführer Michael Rohrmair und gibt Tipps für den richtigen Verkauf. Diese sind:

- Aussteigen, wenn der Betrieb finanziell und strategisch sehr gut abgesichert ist
- Möglichst früh mit der Planung einer Exit-Strategie beginnen
- In der Pre-Sale-Phase ist Ehrlichkeit im Hinblick auf den eigenen Betrieb genauso wichtig wie externe Einflüsse
- Für kleinere Firmen, wie etwa lokale Handwerksbetriebe, können sich Online-Plattformen durchaus eignen.



© OLN

„Maschine Mensch“

Wiener Versicherungsmakler mit Roboter und Co.

WIEN. Roboter sind auf dem Vormarsch und willkommene Alltagsbegleiter. Die Entwicklung macht auch vor der Versicherungsbranche und ihren Kunden nicht halt.

Im Rahmen ihres 17. Informationstages widmen sich die Wiener Versicherungsmakler am 27. Februar 2019 dem Thema „Maschine Mensch“. Der Philosoph Richard David Precht und

Biohacker Patrick Kramer beleuchten den gesellschaftlichen Umbruch auf unterschiedliche Weise und veranschaulichen, was auf die Versicherungsbranche zukommt. „Nur weil Roboterberatung möglich ist, heißt das noch lange nicht, dass die Kunden sie auch in allen Lebensbereichen akzeptieren“, sagt Fachgruppenobmann Helmut Mojesick (Bild). (rk)